

## Verkaufsoptimierung, Verkaufstraining, Erfolgssteigerung

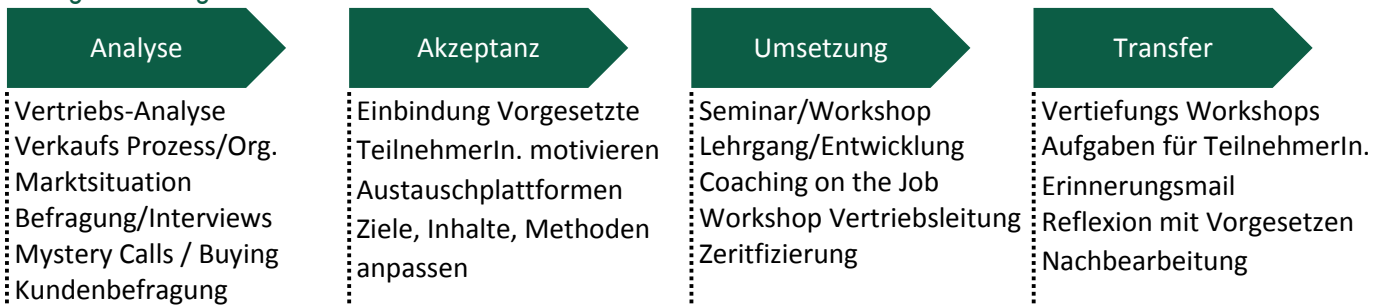
Vertrieb & Verkauf

Optimieren Sie Ihre Prozesse und die Performance Ihrer MitarbeiterInnen. Umsatz steigern und Spaß dabei, das ist unser Motto. EGOS! Trainingskonzepte für den Verkauf setzen beim Finden und Optimieren eines erfolgswirksamen Verkaufsprozesses und des persönlichen Verkaufsstiels Ihrer MitarbeiterInnen an. Entwickeln Sie authentisches Verhalten im Verkauf, erkennen Sie die Bedürfnisse Ihrer Kunden punktgenau und überraschen Sie Ihre Kunden mit hervorragender Beratungsqualität.

### Themenbereiche und Module für Verkauf

Vorbereitung Planung		Abschlusstechniken		Kundennutzen vs. Produktnutzen
	Professionell präsentieren	Gesprächsführung		
		Fragetechniken		Einwand vs. Vorwand
Aktiv Zuhören	Beratung am Telefon	<b>Verkauf</b>	Reklamation & Beschwerde	
	Neukunden- akquisition		Professionell Argumentieren	Erfolgreich verhandeln
Kunden binden		Körpersprache verstehen		
Welcher Verkaufs- typ bin ich?			Umgang mit NEIN	Höhere Preise durchsetzen

### Erfolgssicherung mit der EGOS!-Methode



[www.egos.co.at](http://www.egos.co.at)