

trends + lösungen für ihren erfolg

ZV 2015 **zukunftsforum
VERTRIEB**

„INTRAPRENEURE STATT JA-SAGER“

Die besten Vertriebsmitarbeiter
finden, auswählen und binden

Dr. Hannes Mair
Mag. Max Auriemma



Dr. Hannes Mair
GF look4U

„Willst du etwas wissen, so fragen einen Erfahrenen und keine Gelehrten.“

Chinesische Weisheit



Mag. Max Auriemma
GF look4U (Austria)

„Mut steht am Anfang des Handelns, Glück am Ende.“

Demokrit (470-380), griech. Philosoph “

INHALTE



Die besten Vertriebsmitarbeiter finden, auswählen und binden

Welche Typen von Mitarbeitern brauchen wir?

„Der erfolgreiche Rekrutierungsprozess“

Unternehmen müssen für sich werben!

„Personalmarketing & Employer Branding“

Auswahl und Onboarding

„Ein gelungenes Unternehmen- und Bewerbermatching“

How to keep them

„Mitarbeiter fordern, fördern und entwickeln“

Diskussion

WELCHE TYPEN VON MITARBEITERN BRAUCHEN WIR?



- **Legen Sie wert auf die Kultur Ihrer Mitarbeiter!**



UNTERNEHMEN MÜSSEN FÜR SICH WERBEN



- **Bleiben Sie authentisch!**

Komm ins
Team!



AUSWAHL UND ONBOARDING

- **Schärfen Sie Ihre Sinne!**



HOW TO KEEP THEM

- **Kümmern Sie sich um Ihre Mitarbeiter!**



KONTAKT

office@vertriebsmanufaktur.at

Eduard Bodem Gasse 1/III
A 6020 Innsbruck

oder direkt bei den Partnern:

**Markus
Fuchs**

markus.fuchs@egos.co.at
+43 / (0)512 / 36 47 77

**Johannes
Kopf**

johannes.kopf@drehzahl.co.at
+43 / (0)512 / 30 29 85

**Monika
Heppner**

mh@institutfuermarketing.com
+43 / (0)512 / 93 46 65

**Max
Auriemma**

ma@look4u.at
+43 / (0)512 / 20 90 27

**Hannes
Mair**

hm@look4u.it
+39 / (0)471 / 30 13 90

EGOS![®]
the education company

Drehzahl[®]
SYSTEMISCHE VERTRIEBSOPTIMIERUNG

M institut für
marketing
strategie
beratung

look4u[®]
attractive career ways