# >> Höhere Preise durchsetzen

**Spezialseminar**

Viele Unternehmen haben die Problematik, dass Kunden ihre Produkte aufgrund des großen Angebotes als austauschbare Massenware sehen, obwohl es klare Qualitäts- und Leistungsunterschiede zwischen den Anbietern gibt.
Es wird immer wichtiger, den skeptischen Kunden vom Fokus auf den Preis weg zu lenken und mehr mit den Produkten und deren Nutzen zu beschäftigen.

## Ihr Nutzen

Mit unserer Erfahrung erarbeiten Sie die richtigen Strategien, welche es in ihrer Branche ermöglichen, den ewigen Preisschlachten zu entkommen und höhere Preise durchzusetzen.

## Voraussetzungen

Erfolgreich Verkaufen~5755

oder dem entsprechende Kenntnisse und Verkaufserfahrung

## Preis pro Teilnehmer

EUR 700,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

## Seminardauer

2 Tag(e)/Day(s)

## Hinweise

Zu diesem Thema bieten wir Ihnen begleitende Beratungsdienstleistungen an.

Version:

## Seminarinhalte

Tag 1
* Preispolitik
- Definition
- Fallstudien

* Aktuelle Branchenentwicklungen
- Entwicklung der Preisstrategien
- Was lehrt uns die Vergangenheit?

* Kundenverhalten bei der Kaufentscheidung
- Psychologie im Kaufverhalten
- Reaktion auf Hoch- bzw. Niedrig-Preisstrategien

* Fallbeispiele und Studien
- Vorstellung und Erkenntnisse

* Erfolgsstrategien
- 4 Basisstrategien als Grundlage

Tag 2
* Strategieentwicklung
- Der Prozess zur optimalen Strategie

* Analyse der eigenen Preispolitik
- Wo liegen die Probleme?
- Festhalten der IST Situation

* Chancen und Risiken
- SWOT Analyse

* Strategieaufbau
- SOLL Zustand definieren
- Die Strategie am Prüfstand

* Implementierungskonzept
- Einführung und Umsetzung der Strategie
- Die nächsten Schritte

EGOS! PDF MVC Content Application Framework v9.2610.21.1. ©2026 EGOS! The Education Company, Alle Rechte vorbehalten. Created on 31.10.2026 06:27:55. ID7106. Höhere Preise durchsetzen Spezialseminar

© 2026 EGOS! The Education Company, Alle Rechte vorbehalten.