Ihr Nutzen

Voraussetzungen

Keine

Preis pro Teilnehmer

EUR 499,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

Seminardauer

4,15 Stunde(n)/Hour(s)

Hinweise

4 Std 15 min

Version:

Seminarinhalte

* Die 5 Phasen des Verkaufsgesprächs
* Das Mindset guter Verkäufer
* Die Reputation und die Rolle des Verkäufers
* Die Kundentypen
* Besser Verkaufen: Einleitung
* Das Mindset erfolgreicher Verkäufer*innen
* Pre-Sales: Vorbereitung des Verkaufsgesprächs
* Phase 1: Erster Eindruck und Smalltalk
* Phase 2: Bedarfsanalyse
* Phase 3: Argumentation
* Phase 4: Einwand- und Vorwandbehandlung
* Phase 5: Abschluss
* After-Sales: Die Nachbereitung des Verkaufsgesprächs
* Telefonakquise
* Besser Verkaufen: Das komplette Sales-Training von A bis Z

EGOS! PDF MVC Content Application Framework v9.2611.18.1. ©2026 EGOS! The Education Company, Alle Rechte vorbehalten. Created on 21.11.2026 10:49:18. ID31081. Marketing & Vertrieb Besser Verkaufen: Das komplette Sales-Training von

©2026 EGOS! The Education Company, Alle Rechte vorbehalten.