>> Marketing & Vertrieb

Ergebnissteigerung im Vertrieb

EGOS! the education company

Ihr Nutzen

Voraussetzungen

Keine

Preis pro Teilnehmer

EUR 50,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

Hinweise

1 Std 41 min

Seminardauer

1,41 Stunde(n)/Hour(s)

Version:

Seminarinhalte

* Optimale Gesprächsvorbereitung
* Überzeugung: 12 hochwirksame Strategien
* Nachlass, Mythen der Preisverhandlung, Bluff beim Preis, Gefährliche Schlussfolgerungen & Folgen des Preiszugeständnisses
* Entscheidungskriterien für Preisnachlass, ungefragte Rabatte, direkte Frage nach Preisreduktion
* Preise selbstbewusst verkaufen: Teure Fehler vermeiden
* Verkaufsabschluss & Kaufbereitschaft
* Hochwirksame Abschluss-Strategien
* Ergebnissteigerung im Vertrieb

EGOS! PDF MVC Content Application Framework v9.2611.18.1. ©2026 EGOS! The Education Company, Alle Rechte vorbehalten. Created on 21.11.2026 10:17:27. ID31084. Marketing & Vertrieb Ergebnissteigerung im Vertrieb

©2026 EGOS! The Education Company, Alle Rechte vorbehalten.