

## Ihr Nutzen

## Voraussetzungen

Keine

## Preis pro Teilnehmer

EUR 20,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

## Hinweise

0 Std 36 min

## Seminardauer

0,36 Stunde(n)/Hour(s)

Version:

## Seminarinhalte

- \* Nachlass, Mythen der Preisverhandlung, Bluff beim Preis, Gefährliche Schlussfolgerungen & Folgen des Preiszugeständnisses
- \* Entscheidungskriterien für Preisnachlass, ungefragte Rabatte, direkte Frage nach Preisreduktion
- \* Frage nach Scheitern des Geschäfts & Bluff
- \* Preisverhandlung & Nutzenargumentation
- \* Nutzenargumentation, bestes Angebot & Streben nach Anerkennung
- \* Kontinuierliche Verbesserung, spezifische und unspezifische Nachlassverhandlungen
- \* Mythen und Regeln
- \* Preise selbstbewusst verkaufen: Teure Fehler vermeiden

