

Ihr Nutzen

Voraussetzungen

Keine

Preis pro Teilnehmer

EUR 47,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

Hinweise

1 Std 56 min

Seminardauer

1,56 Stunde(n)/Hour(s)

Version:

Seminarinhalte

- * Elevator Pitch: Einführung
- * Elevator Pitch: Grundlagen
- * Elevator Pitch: Anwendungsszenarien
- * Elevator Pitch: Zielgruppen und Ansprache
- * Elevator Pitch: Struktur
- * Elevator Pitch: Eröffnung
- * Das Problem benennen: Relevanz schaffen
- * Den USP darstellen: Alleinstellungsmerkmale
- * Die Lösung überzeugend präsentieren
- * Techniken für einen effektiven Elevator Pitch
- * Körpersprache und Stimme beim Elevator Pitch
- * Nervosität überwinden: Selbstbewusst präsentieren
- * Zeitmanagement und Länge: In 30 Sekunden punkten
- * Social Proof: Vertrauen aufbauen
- * Pitch-Optimierung: Feedback und Feinschliff
- * Elevator Pitch: Abschluss
- * Elevator Pitch: Überzeugend präsentieren

