

Ihr Nutzen

Voraussetzungen

Keine

Preis pro Teilnehmer

EUR 199,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

Hinweise

1 Std 25 min

Seminardauer

1,25 Stunde(n)/Hour(s)

Version:

Seminarinhalte

- * Hart in der Sache, weich zur Person
- * Erst verstehen, dann verstanden werden
- * Ähnlichkeits-Attraktions-Prinzip
- * Mit Storytelling Aufmerksamkeit erregen
- * Reziprozitäts-Prinzip
- * Ehrliche und aufrichtige Anerkennung
- * Vier Arten eine negative Botschaft zu hören
- * Die Wahrheit über die innere Kommunikation
- * Die Rolle von Argumenten und angeborener Eitelkeit
- * Auf rhetorische Manipulation achten
- * Das Wundermittel: einfache Sprache
- * Hinterfragen
- * Wenn der Andere ablehnt
- * Der beste Überzeugungstipp von Aristoteles
- * Die Macht des Wörtchens "weil"
- * Wenn die eigenen Emotionen hochkochen
- * Wenn die Emotionen des Anderen hochkochen
- * Der ultimative Stimm-Tipp
- * Der ultimative Körpersprache-Tipp
- * Der ultimative Sprach-Tipp
- * Kommunikations-Tools: Überzeuge im Gespräch

