>> Präsentation & Rhetorik

Kommunikations-Tools: Überzeuge im Gespräch

EGOS! the education company

Ihr Nutzen

Voraussetzungen

Keine

Preis pro Teilnehmer

EUR 199,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

Seminardauer

1,25 Stunde(n)/Hour(s)

Hinweise

1 Std 25 min

Version:

Seminarinhalte

* Hart in der Sache, weich zur Person
* Erst verstehen, dann verstanden werden
* Ähnlichkeits-Attraktions-Prinzip
* Mit Storytelling Aufmerksamkeit erregen
* Reziprozitäts-Prinzip
* Ehrliche und aufrichtige Anerkennung
* Vier Arten eine negative Botschaft zu hören
* Die Wahrheit über die innere Kommunikation
* Die Rolle von Argumenten und angeborener Eitelkeit
* Auf rhetorische Manipulation achten
* Das Wundermittel: einfache Sprache
* Hinterfragen
* Wenn der Andere ablehnt
* Der beste Überzeugungstipp von Aristoteles
* Die Macht des Wörtchens "weil"
* Wenn die eigenen Emotionen hochkochen
* Wenn die Emotionen des Anderen hochkochen
* Der ultimative Stimm-Tipp
* Der ultimative Körpersprache-Tipp
* Der ultimative Sprach-Tipp
* Kommunikations-Tools: Überzeuge im Gespräch

EGOS! PDF MVC Content Application Framework v9.2611.18.1. ©2026 EGOS! The Education Company, Alle Rechte vorbehalten. Created on 23.11.2026 12:15:27. ID31174. Präsentation & Rhetorik Kommunikations-Tools: Überzeuge im Gespräch

©2026 EGOS! The Education Company, Alle Rechte vorbehalten.