

### Ihr Nutzen

### Voraussetzungen

Keine

### Preis pro Teilnehmer

EUR 199,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

### Hinweise

1 Std 39 min

### Seminardauer

1,39 Stunde(n)/Hour(s)

Version:

- \* Warum sind Fragen wichtig?
- \* Philosophen über die Bedeutung von Fragen
- \* Was Fragen bewirken
- \* Drei grundsätzliche Fragearten
- \* Wieso? Weshalb? Warum?
- \* Zur Reihenfolge und Anzahl von Fragen
- \* Nr. 1: Offene Fragen
- \* Nr. 2: Geschlossene Fragen
- \* Nr. 3: Halboffene Fragen: Alternativfragen & Auswahlfragen
- \* Nr. 4: Motivfragen
- \* Nr. 5: Meinungsfragen
- \* Nr. 6: Erzählfragen
- \* Nr. 7: Nutzwertfragen
- \* Nr. 8: Eisbrecher-Fragen
- \* Nr. 9: Wunderfragen/Szenariofragen/Hypothetische Fragen
- \* Nr. 10: Rückfragen/Gegenfragen
- \* Nr. 11: Echofragen/Bestätigungsfragen
- \* Nr. 12: Lösungsorientierte Fragen
- \* Nr. 13: Konkretisierungs-Fragen
- \* Nr. 14: Indirekte/verdeckte Fragen
- \* Nr. 15: Begründete Fragen
- \* Nr. 16: Paradoxe Fragen
- \* Nr. 17: Die Gretchenfrage
- \* Nr. 18: Suggestiv-Fragen
- \* Nr. 19: Sammelfragen
- \* Nr. 20: Filterfragen
- \* Nr. 21: Skalierende Fragen
- \* Nr. 22: Perspektivfragen/zirkuläre Fragen
- \* Nr. 23: Reframing-Fragen
- \* Nr. 24: Definitionsfragen
- \* Nr. 25: Verwunderungsfragen
- \* Nr. 26: Gefühlsfragen
- \* Nr. 27: Reflexionsfragen
- \* Nr. 28: Schockfragen
- \* Nr. 29: Bedingungsfragen
- \* Nr. 30: Sokratische Fragen
- \* Nr. 31: Eingebettete Fragen
- \* Nr. 32: Zurückgegebene Fragen
- \* Nr. 33: Einwandfragen
- \* Nr. 34: Wortlose Fragen
- \* Nr. 35: Verbalisierungsfragen
- \* Nr. 36: Handlungsfragen
- \* Nr. 37: Zukunftsfragen/Prognosefragen

- \* Nr. 38: Schmeichelfragen
- \* Nr. 39: Angriffsfragen/Provokationsfragen
- \* Nr. 40: Unterstellungs-Fragen
- \* Nr. 41: Rhetorische Fragen
- \* Nr. 42: Wissensfragen
- \* Nr. 43: Transferfragen
- \* Nr. 44: Ketten-Fragen
- \* Die nächsten Schritte
- \* 44 Fragetechniken: Effektiver kommunizieren mit guten Fragen

