

I conflitti sono parte integrante del nostro lavoro e della nostra vita. Ignorarli è controproducente per il lavoro di squadra in azienda. Solo chi intravede del potenziale nel conflitto saprà superarlo con successo.

### Ihr Nutzen

Utilizzerete la voce, il linguaggio e il linguaggio del corpo.  
Vi eserciterete a costruire un'argomentazione e imparerete ad essere persuasivi con alcuni semplici strumenti.

### Voraussetzungen

Dialogare efficacemente ~6520  
o conoscenza equivalente.

### Preis pro Teilnehmer

EUR 800,- exklusive der gesetzlichen MwSt.

### Seminardauer

2 Tag(e)/Day(s)

### Hinweise

Destinatari: tutti i collaboratori, dirigenti, responsabili di progetto. Su questo tema offriamo servizio di coaching o di consulenza.

Version:

### Seminarinhalte

1 giorno

- \* Preparazione di discorsi, conferenze e dibattiti
- Raccolta di idee e materiale
- Analisi dei destinatari: cosa interessa al mio uditorio?
- Opportunità per impostare discorsi e presentazioni
- Costruzione di argomentazione
- Promemoria per gli oratori

2 giorno

- \* Retorica moderna
  - Inizio di grande effetto
  - Discorso vivace e espressioni pittoriche
  - Costruire e mantenere la tensione
  - Sostenere in maniera convincente
  - Chiusura professionale
  - Rispondere alle domande, condurre la discussione
- 
- \* Psicologia dell'orazione
  - Vincere la paura del palcoscenico
  - Usare il linguaggio del corpo e la voce
  - Aumentare l'effetto personale

